



Wegener GmbH & Co. KG lädt am Sonntag, 3. April, zum ersten Schautag seit der Pandemie in die große Ausstellung an der Kolberger Straße ein

# Professionelle Beratung führt zur besten Lösung

Die sonnigen Tage der vergangenen Wochen machen Lust darauf, Haus und Garten frühlingsfit zu machen. Wenn es etwas mehr sein darf als der übliche Frühjahrsputz, dann lohnt sich im Rahmen des Frankfurter Weg Festes an diesem Sonntag, 3. April, ein Besuch in der großen Ausstellung der Firma Wegener an der Kolberger Straße. Dort findet zum ersten Mal seit Beginn der Pandemie wieder ein Schautag statt. In der Zeit von 13 bis 17 Uhr haben Interessierte die Möglichkeit, Inspirationen für die Neugestaltung der eigenen vier Wände im Innen- und Außenbereich zu bekommen.

## Feinsteinzeug-Keramik liegt voll im Trend

Carsten Kirchenberg ist Fachberater für den Bereich Garten und Landschaftsbau und damit Profi, wenn es um Plattensysteme, Trockenmauern, Palisaden oder Flächenbeläge für den Außenbereich geht. Je nachdem, ob der Untergrund begehbar ist oder befahrbar sein muss, hilft er Kunden bei der Auswahl des Produkts, das am besten zu den Anforderungen passt und

auch in Sachen Optik den Geschmack trifft: „Sehr gefragt sind im begehbaren Bereich aktuell großformatige Feinsteinzeug-Keramikplatten, da sie besonders pflegeleicht und säurebeständig sind, eine hohe Rutschhemmung haben und auch mit dem Hochdruckreiniger bearbeitet werden können“, erklärt Carsten Kirchenberg. Was die Optik betrifft, steht „Sichtbeton“ noch immer hoch im Kurs, aber auch die Anmutung von Holzbohlen oder klassischem Naturstein liegt voll im Trend.

Da neben gewerblichen auch viele Privatkunden den Weg in die große Wegener-Ausstellung finden, legen die Profis vor Ort großen Wert auf gute Beratung – laut Carsten Kirchenberg ein Garant dafür, dass Kunden gerne immer wieder kommen. Sollte jemand selbst weniger handwerklich begabt sein, hilft das Unternehmen mit seinem großen Netzwerk in der Region auch bei der Vermittlung fachkundiger Verarbeiter weiter. Und da aufgrund großer Lagerkapazitäten auch eine Bevorratung mit den meisten Produkten erfolgt, sind Lieferzeiten oft

schon innerhalb weniger Tage realisierbar. Carsten Kirchenberg: „So versuchen wir, die Auswirkungen, die der Krieg in der Ukraine in Bezug auf Lieferketten auch auf uns hat, möglichst im Rahmen zu halten.“

## Für jeden Einsatz die richtige Fliese

„Wohnraum-Keramik“ ist der Bereich, in dem Christian Farke und sein Team alles wissen, was Kunden interessiert, wenn sie gerade beim Bauen oder Renovieren und auf der Suche nach den „richtigen“ Fliesen sind. Ob als Bodenbelag, im Bad oder auch im Rest des Wohnraums: Für jeden Einsatz haben die Profis im oberen Geschoss der Ausstellung viele Varianten im Angebot, die sich Kunden unter anderem in Beispielsbädern anschauen können. Christian Farke kennt gleich mehrere Gründe für den Einsatz von Fliesen im Wohnraum: „Sie sind wärmeispeichernd und -leitend, langlebig und strapazierfähig, ästhetisch, vielseitig und pflegeleicht. Nicht zuletzt sind Fliesen ein gesunder Bodenbelag – frei von Schadstoffen, hygienisch und allergiefrei.“



Carsten Kirchenberg ist Fachberater für den Bereich Garten und Landschaftsbau und zeigt in seinem Teil der Ausstellung, wie man den Bereich rund ums Haus noch schöner machen kann.

Fotos: Daniela Lang

zum Beispiel für einen Kamin oder für eine Garderobe im Flur.

Was Dekore angeht, ist die Auswahl nahezu unbegrenzt: Holz- und Natursteinoptiken, florale Designs oder kleine Mosaikfliesen bieten – auch in der Kombination – hier zahllose Möglichkeiten der Raumgestaltung. „Wir helfen natürlich gerne bei der Ideenfindung und legen gerne einige Mustercollagen von Fliesen und Dekoren mit den Kunden zusammen“, lädt Christian Farke Interessierte dazu ein, einfach mal vorbei zu kommen.

## Der Türschlüssel hat ausgedient

Wer auf der Suche nach der richtigen Tür für den Innenraum ist, wird in der Abteilung von Jens Bogusch unter etwa 51 verschiedenen Modellen in 64 unterschiedlichen Ausführungen fündig. Der Fachberater für Türen und nichtkeramische Bodenbeläge führt seine Kunden gerne durch die Ausstellung, die für jedes Preissegment Produkte anbietet. „Weiß ist noch immer das wichtigste Thema – egal ob es sich um eine robuste Zimmertür handelt oder um ein eher edles Modell im Landhausstil“, weiß Jens Bogusch um die Vorlieben seiner Kunden Bescheid. Da die Wegener GmbH & Co. KG mehr als 80.000 Türen am Lager hat, sind die meisten

davon innerhalb von zwei bis fünf Tagen verfügbar. Immer mehr Kunden interessieren sich darüber hinaus für den Einbau von Schiebetüren. Diese sind zum einen platzsparend, tragen zum anderen aber auch Ansprüchen wie zum Beispiel der Barrierefreiheit Rechnung.

Ein neuer Trend ist die schlüssellose Tür mit dem „smartlock“-System: Kurz angeklickt, aktiviert sich die im Griff integrierte Schließmechanik. Nach außen signalisiert eine diskrete rote Anzeige „bitte nicht stören“. Im Notfall lässt sich die Tür jedoch auch von außen entriegeln. (dr)



Ein besonderer Hingucker für die Wandgestaltung: großformatige Fliesen mit floralen Designs.



Die weiße Tür aus der Royal-Serie 400 in der Farbe RAL 9016 ist aktuell die meistverkaufte Tür des Unternehmens.



Schlüssel war gestern, „smart2lock“ heißt das Verriegelungssystem von heute, bei dem ein Klick an der Türklinke reicht, um sie zu verschließen.

Foto: Griffwerk GmbH



Wohnraum-Keramik heißt das Zauberwort: Christian Farke (Vertriebsleiter Ausstellungen) und sein Team sind Profis, wenn es um die Auswahl der richtigen Fliesen für den Innenbereich geht.

**INTILION**

**Nachhaltige Energie überall und unabhängig verfügbar**

Wollmarktstr. 115 c, Paderborn - Wir beschäftigen uns mit der Entwicklung und Bereitstellung von innovativen Energiespeichersystemen und unterstützen Sie auf Ihrem Weg in Richtung Energieunabhängigkeit im gewerblichen und industriellen Bereich.

Sie wollen den Zukunftsmarkt der Energiespeicherbranche mitgestalten? Dann bewerben Sie sich jetzt unter: [intilion.com](http://intilion.com)

Besonders im Trend liegen derzeit großformatige Fliesen mit Größen von bis zu 1,60 mal 3,20 Metern. Sie sehen schick aus und sind äußerst praktisch, zum Beispiel für die Umsetzung einer fugenlosen Dusche im Bad. Gerne genommen werden sie aber auch als widerstandsfähiger Hintergrund

**WEGENER**

Ein Wegener für alles!

BAUSTOFFE  
HEIZUNG  
SANITÄR  
FLIESEN  
HOLZ  
STAHL

Schautag am Sonntag  
von 13:00 - 17:00 Uhr\*

Besuchen Sie unser Ausstellungszentrum!

33098 Paderborn | Kolberger Str. 3-14 | Tel (05251) 171-0 | [www.wegener.biz](http://www.wegener.biz)



Jens Bogusch ist Fachberater für Türen und nichtkeramische Bodenbeläge. Er führt Kunden gerne durch die Ausstellung und berät, welche der 51 Türen in 64 verschiedenen Ausführungen die richtige sein könnte.

Eigener Fuhrpark mit Hochkranlogistik

## Wegener auf einen Blick

Die Wegener GmbH & Co. KG bietet professionelle Beratung und Produkte in den Fachbereichen Baustoffe, Haustechnik (Heizung und Sanitär), Fliesen, Holz und Stahl an. Neben dem Firmensitz an der Kolberger Straße in Paderborn (alle Fachbereiche) ist das Unternehmen an den Standorten Paderborn, Frankfurter Weg (Stahlhandel), Detmold (Haustechnik, Fliesen), Bad Arolsen (Baustoffe, Fliesen, Hagebaumarkt), Höxter (Baustoffe, Haustechnik, Fliesen, Werkers Welt) und Warburg (Baustoffe, Fliesen, Werkers Welt) vertreten. Derzeit beschäftigt die We-

gener GmbH & Co. KG insgesamt 275 Mitarbeiter. Die Anlieferung der Produkte erfolgt auf Wunsch direkt an der Baustelle. Dies geschieht mit dem eigenen Fuhrpark, der aus mehr als 30 Lkw besteht. Höhen und Weiten von bis zu 29 Metern sind problemlos mit modernster Hochkranlogistik bis ins gewünschte Stockwerk möglich. Ob Neubau, Renovierung oder Sanierung – bei Wegener finden Kunden viele neue Inspirationen aus einer Hand – und das seit vielen Generationen. Weitere Informationen gibt es unter [www.wegener.biz](http://www.wegener.biz).